

# GOALS

# 目标

Interaction between  
different areas of  
Law

不同法律的关系

Impress CLIENT  
Knowledge  
Concern/Empathy  
Listening Skills

让当事人佩服/信任  
- 知识  
- 关系/同情  
- 倾听能力

UNDERSTAND

ON YOUR SIDE

CROSS CULTURAL

OBJECTIVE DISTANCE

EVALUATE STRENGTHS  
& weaknesses of case

CASE THEORY

SIFT OUT EVIDENCE

设身处地

跨文化交流

保持客观距离

评估案件优势和劣势

案件主张

筛选证据

FACT INVESTIGATION

事実調査

REAL WORLD)  
ASPIRATIONS)

現実世界 / 理想世界

VALUES

価値

LOYALTY TO  
CLIENT / TO  
COURT

对客户人的忠诚 / 对  
法庭的忠诚